



Sydney, Australie



Shanghai, Chine



Londres, Royaume-Uni

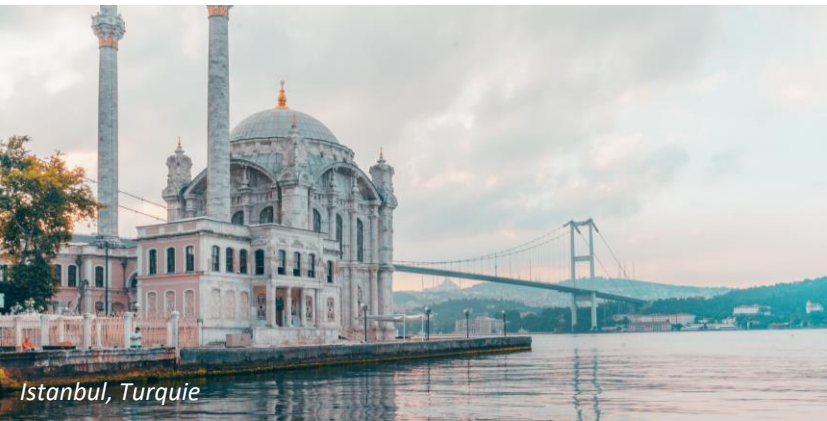


1^{er} réseau d'experts en accompagnement à l'international



RDV CAP INTERNATIONAL – LES EXPERTS PAYS

28 JUIN 2022



Istanbul, Turquie



Varsovie, Pologne



Dubai, Emirats Arabes Unis

CANADA



ADEXIA

ADEXIA est une société de conseil spécialisée dans l'accompagnement stratégique et commercial des entreprises au Canada. Depuis sa création en 2006, ADEXIA apporte son appui aux entreprises désireuses de pénétrer le marché canadien, à travers des services personnalisés et adaptés. Avec des bureaux à Montréal et à Toronto, Adexia couvre aussi bien le Canada francophone que le Canada anglophone.



YANN JADIS

Expert Canada

yann.jadis@adexia.ca

Fondateur-Associé d'Adexia inc. en 2006, j'ouvre le bureau de Toronto en 2009. Double nationalité Franco-Canadienne, Bilingue, j'accompagne chaque année plusieurs entreprises françaises dans leur développement commercial et stratégique au Canada. Je vis au Canada depuis 2001 et au fil du temps ai développé des expertises dans de nombreux secteurs d'activité dont le secteur du Végétal.

ESPAGNE



Biznelp est un guichet unique spécialisé dans la gestion de filiales en Espagne et en Argentine. Nous aidons les entreprises à se développer en fournissant aux entreprises un service à 360 ° afin que nos clients puissent se concentrer sur leur cœur de métier. Nous nous occupons de chaque procédure à partir de la constitution initiale de la filiale, en passant par tous les aspects de la gestion administrative et financière pour finalement être responsable de la gestion de la société consolidée.



FRANÇOIS-ERIC PERQUEL

Expert Espagne RH

feperquel@biznelp.com

Fondateur-Associé de Biznelp Corporate Services, SL fondée en 2003, à Barcelone où je réside depuis 1999. La filiale en Argentine date de 2009. Nous offrons un service à des entreprises principalement anglo-saxonnes. Par ailleurs, je dirige (ou siège au conseil d'administration) d'autres entreprises.

ESPAGNE



Aperti Export est spécialisée dans l'accompagnement opérationnel des entreprises sur le marché espagnol, via des missions et services orientés résultats : études de marché, prospections de secteurs cibles/key accounts, recherche de partenaires commerciaux et agents, externalisation de la force commerciale, aide à l'implantation (recrutement, domiciliation-hébergement de commerciaux et VIE) et opérations de croissance externe.



JEROME LEFAURE & ANA ISABEL FERNANDEZ

Experts Espagne Business Dev

jerome@aperti-export.com et ana@aperti-export.com

Les 2 fondateurs et associés d'Aperti Export, Ana Isabel Fernández (Franco-Espagnole installée à Barcelone depuis 1997) et Jérôme Lefaure (Français installé à Barcelone depuis 2001), avons plus de 20 ans d'expérience en matière d'accompagnement stratégique et commercial sur le marché espagnol. Nous avons développé, au cours de ces années, des expertises sur de nombreux secteurs d'activité (principalement en vente B to B)

MEXIQUE



Nous sommes votre équipe de confiance au Mexique. Welmex se consacre à l'accompagnement international des entreprises étrangères au Mexique depuis 2015. Nos services sont 100% personnalisés. Nous travaillons au jour le jour avec des entreprises privées et des institutions publiques. Voici nos principaux secteurs d'activité : accès et développement du marché (représentations commerciales, gestion opérationnelle quotidienne, développement de la chaîne d'approvisionnement, recherche de distributeurs, salons, etc); mise en place opérationnelle au Mexique ; procédures d'immigration et accompagnement du personnel expatrié.



NEREA PENA GOJENURI

Experte Mexique

nerea@welmx.mx

En 2013 je suis arrivée au Mexique en tant que responsable export d'une entreprise espagnole. Partenaire fondatrice de Welmex depuis 2015. Depuis plus de 8 ans, je me consacre à 100% au développement des entreprises étrangères au Mexique. Je me suis spécialisée principalement dans le développement commercial, la chaîne d'approvisionnement et l'implantation opérationnelle des entreprises étrangères au Mexique. Je parle couramment anglais, français, espagnol et j'ai un niveau intermédiaire en chinois. J'ai une longue expérience dans l'accompagnement international des institutions publiques et d'entreprises privées de différents secteurs (équipements pour l'agroalimentaire, la cosmétique, l'industrie, etc.).

BELGIQUE



COHESIUM est une société d'accompagnement au développement de la stratégie à l'action. Depuis 35 ans notre métier est de réfléchir et d'agir avec les entreprises pour leur permettre d'atteindre leur objectifs de développement. Nous activons pour cela différents leviers de prestations : nous réalisons des études , nous faisons de l'accompagnement -conseil stratégique, nous structurons des démarches d'innovation génératrices de développement, nous rassemblons les ressources utiles à l'implémentation de la stratégie de développement, nous travaillons à une communication efficiente, nous accompagnons stratégiquement et opérationnellement à rendre l'entreprise performante au niveau commercial.



PASCAL DELEERSNYDER

Expert Belgique

pdl@cohesium.be

Ingénieur commercial de formation, spécialisé dans le marketing management, je conseille les entreprises depuis 1990, et ce après 13 années dans diverses entreprises PME et grands groupes à des fonctions de dirigeant commercial et marketing. Je suis trilingue français – néerlandais - anglais. Je pratique un accompagnement concret orienté résultat en m'adaptant pleinement aux spécificités économiques et culturelles de l'entreprise quels que soient son secteur d'activité et sa taille.

TURQUIE



Fondée en 2003, Advantis est une société de conseil et d'accompagnement international spécialiste du marché turc. Advantis propose des solutions opérationnelles sur-mesure pour le développement commercial et industriel des PME et ETI étrangères en Turquie. Grâce à une équipe multiculturelle de 10 collaborateurs et à son expertise reconnue, Advantis a mené plus de 410 projets avec succès et a accompagné plus de 370 entreprises dans leur croissance en Turquie



IKER ONUR

Expert Turquie

iker@advantis.com.tr

Diplômé de l'ECG Orléans, Ilker ONUR débute sa carrière chez Pinault Distribution (Kering) puis au sein du groupe Carrefour (marchandise internationale et direction des achats en Turquie). Franco-turc, il fonde Advantis en 2003, au service des entreprises françaises. Expert en conseil stratégie market entry, M&A, implantation, négociation et accompagnement opérationnel multi-secteur, Ilker ONUR met à votre service son expérience de plus de 25 ans en Turquie. Il est à l'aise dans le rapprochement d'entrepreneurs de différentes cultures, avec une prédilection pour les PME et les groupes familiaux.

TURQUIE



Fondée en 2003, Advantis est une société de conseil et d'accompagnement international spécialiste du marché turc. Advantis propose des solutions opérationnelles sur-mesure pour le développement commercial et industriel des PME et ETI étrangères en Turquie. Grâce à une équipe multiculturelle de 10 collaborateurs et à son expertise reconnue, Advantis a mené plus de 410 projets avec succès et a accompagné plus de 370 entreprises dans leur croissance en Turquie



CLAIRE AHU AKDENIZ

Experte Turquie

ahu@advantis.com.tr

Avec 11 années d'expériences en accompagnement opérationnel des entreprises étrangères en Turquie, Claire Ahu Akdeniz, Directrice projet chez Advantis vous accompagne dans tout type de projet et secteur. Diplômée en Master Négociation Internationale Spécialité Turquie à l'Université d'Aix-en-Provence. Trilingue Français-Turc-Anglais.

TURQUIE



Fondée en 2003, Advantis est une société de conseil et d'accompagnement international spécialiste du marché turc. Advantis propose des solutions opérationnelles sur-mesure pour le développement commercial et industriel des PME et ETI étrangères en Turquie. Grâce à une équipe multiculturelle de 10 collaborateurs et à son expertise reconnue, Advantis a mené plus de 410 projets avec succès et a accompagné plus de 370 entreprises dans leur croissance en Turquie



NESLIHAN ERMAN

Experte Turquie

neslihan@advantis.com.tr

Neslihan ERMAN, Chef de projet consultante depuis 2017 met à votre service ses 10 années d'expériences et connaissances accumulées du marché turc plus particulièrement en analyse et veille des marchés et des secteurs et screening d'entreprises. Diplômée de l'ESC Rennes School of Business Trilingue Français-Turc-Anglais.

ALGERIE/TUNISIE



Cabinet conseil spécialisé en business développement, implantations industrielles et commerciales et due diligence compliance, vers l'Algérie et la Tunisie + de 20 ans d'une riche expérience dans l'accompagnement de PME/PMI, ETI et aussi FORBES 25, d'entreprises européennes, américaines et aussi asiatiques!



ISMET SAADI

Expert Algérie/Tunisie

ismet.saadi@atlas-developpement.com

Polyglotte, globe-trotter, de formation sciences po. et gestion financière, algéro-franco-canadien, passionné par son métier depuis 24 ans!

AFRIQUE DU SUD



Cross-Business est un Cabinet de Conseil en Commerce International, fondé en 2012 en Afrique du Sud, spécialisés dans l'accompagnement des entreprises sur le marché sud-africain.



VALERIE CHESNEAU

Experte Afrique du Sud

valerie@cross-business.com

Forte d'une expérience à l'international depuis plus de 15 ans, résidant en Afrique du Sud depuis plus de 20 ans, Cross-Business est le fruit de ma passion pour l'entrepreneuriat, les projets d'envergure, et l'International !

ZONE EURASIATIQUE, RUSSIE & UKRAINE



DUALEST

Distribution – Représentation – Conseil

Créée en 1991, spécialisée dans le conseil et l'accompagnement d'entreprises à l'international sur les zones de la Russie, Biélorussie, Ukraine, Kazakhstan, Ouzbékistan, Kirghizstan, Azerbaïdjan, Géorgie, Arménie, Dualest propose aux PME / PMI / ETI des prestations de prospection commerciale, d'approche marchés et d'implantation marchés via différentes solutions opérationnelles. Dualest est également un acteur opérationnel de ces différents marchés en tant qu'agent, importateur et distributeur dans le cadre d'activités de représentation commerciale et de distribution.



SOPHIE LANFRANCHI

Experte Zone Eurasiatique

sophie.lanfranchi@dualest.com

Directrice Commerciale en charge des Développements Stratégiques & Opérationnels des activités de Conseil & Accompagnement Export et d'Agence Commerciale. Après avoir travaillé dans le cadre d'implantation d'usines clés en main en Russie pour le compte de grands donneurs d'ordre européens, puis par la suite pour le compte de la grande distribution française toujours en Russie, Sophie Lanfranchi a intégré la société DUALEST en septembre 2006 au sein de la filiale DUALEST Russie. Elle vit en Russie depuis de nombreuses années.

AUSTRALIE



EXPANDYS est une société d'accompagnement à l'international implantée au Royaume-Uni (Londres), en Inde (Bangalore) et en Australie (Sydney). Avec plus de 14 ans d'expérience, notre équipe compte maintenant plus de 15 collaborateurs. Nous avons déjà aidé plus de 300 clients à trouver de nouveaux marchés ou consolider leurs parts de marché existantes.



EMMANUEL BISI

Expert Australie

ebisi@expandys.com

Avec plus de 20 ans d'expérience en développement commercial et en gestion au sein de sociétés internationales telles qu'ABB Automation, SANYO-ARGOCLIMA, NOVALYS Group, Emmanuel a passé 6 ans en France où il a travaillé sur le marché européen et nord-africain, 6 ans au Royaume-Uni où il a été à la tête de missions internationales et aussi 7 ans en Inde pour aider les entreprises françaises à se développer sur le sous continent Indien. Emmanuel a également une expérience de plus de 10 ans avec l'Australie. Il est basé maintenant à Sydney. Emmanuel possède une forte expérience dans le développement d'activités à l'international, dans la constitution de partenariats de distribution, dans la prospection et gestion de comptes clients. Emmanuel possède également une solide esprit dans la représentation commerciale, dans les partenariats capitalistiques (JV et M&A), et dans la gestion et implantation de filiale.

ROYAUME UNI



EXPANDYS est une société d'accompagnement à l'international implantée au Royaume-Uni (Londres), en Inde (Bangalore) et en Australie (Sydney). Avec plus de 14 ans d'expérience, notre équipe compte maintenant plus de 15 collaborateurs. Nous avons déjà aidé plus de 300 clients à trouver de nouveaux marchés ou consolider leurs parts de marché existantes.



RAPHAEL TIRAT

Expert Royaume Uni

rtirat@expandys.com

Après une expérience de plus de 20 ans à l'international, acquise en Asie, aux USA, en Afrique, en Europe et déjà au Royaume-Uni, Raphael Tirat s'y est installé de nouveau il y a 4 ans et dirige l'antenne locale du cabinet Expandys. Il possède une expérience très riche dans le développement d'activités au Royaume-Uni, constitution de partenariats de distribution, prospection et gestion de comptes clients, représentation commerciale permanente, partenariats capitalistiques, implantation, et notamment dans les secteurs agricoles / agro-alimentaires."

INDE



EXPANDYS est une société d'accompagnement à l'international implantée au Royaume-Uni (Londres), en Inde (Bangalore) et en Australie (Sydney). Avec plus de 14 ans d'expérience, notre équipe compte maintenant plus de 15 collaborateurs. Nous avons déjà aidé plus de 300 clients à trouver de nouveaux marchés ou consolider leurs parts de marché existantes.



BHARGAVI VENUGOPAL

Experte Inde

bvenugopal@expandys.com

Avec plus de 15 ans d'expérience en conseil stratégique, marketing et gestion de projet pour les entreprises françaises, Bhargavi Venugopal dirige actuellement le bureau Inde du cabinet Expandys. Dans le cadre de son parcours professionnel, Bhargavi a vécu 5 ans en France, ce qui lui a permis de perfectionner sa maîtrise du français et lui a donné une capacité culturelle pour opérer sur des projets franco-indien. Au-delà de cette expérience, Bhargavi a travaillé plusieurs années en tant que directrice d'un cabinet de conseil français, basé à Bangalore et spécialisé dans les stratégies d'entrée sur de nouveaux marchés. Chez Expandys, elle met sa connaissance du marché indien et son expérience dans le commerce international au service des PME françaises et européennes ayant des projets d'approvisionnement, de distribution ou d'implantation en Inde.

MAROC



Harvard Consulting Morocco est un cabinet conseil créé en 2000 et basé à Casablanca Maroc. Spécialisé en développement d'affaires pour les entreprises et organisations, le cabinet offre une plateforme guichet unique privé qui répond à tous les besoins en développement et accompagnement. Harvard consulting Morocco accompagne les entreprises, les organisations marocaines et internationales dans tous les cycles de leur vie : Amorçage, développement et transmission.



SAAD HAMOUMI

Expert Maroc

saadhamoumi@harvardconsulting.ma

Saad HAMOUMI est Docteur en Economie lauréat de l'Université de Paris Sorbonne. A la tête du Cabinet Harvard Consulting Morocco spécialisé en business développement et accompagnement des entreprises et organisations, Saad HAMOUMI a développé depuis le début de l'année 2000 un concept de business center qui permet d'offrir aux entreprises et organisations un « guichet unique privé » capable de répondre à toutes les demandes du secteur privé. Ainsi grâce à un réseau d'experts et partenaires au niveau local et international, le cabinet prend en charge les demandes des entreprises et organisations (études, business plan, joint-venture, médiation conventionnelle...).

ETATS-UNIS



Ichbiah and Company est une société de Conseil En Stratégie et Fusions Acquisitions, à cheval entre la France et les Etats-Unis. Nous accompagnons les entreprises Françaises dans leur projet de M&A aux USA. Ichbiah and Company est accrédité par FINRA, l'organisme de régulation des professionnels de la Fusion-Acquisition aux Etats-Unis.



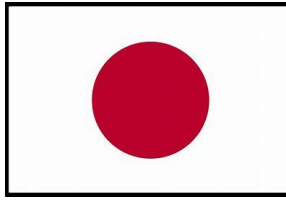
ROMAIN ICHBIAH

Expert Etats-Unis (M&A)

romain@ichbiahandco.com

Romain est un expert de la stratégie et du M&A pour les fonds d'investissement, des Large Caps et des Mid-Caps. Il les accompagne dans leurs démarches de croissance organique et inorganique depuis plus de 15 ans en Europe et aux Etats-Unis

JAPON



Depuis 1974, PMC accompagne les sociétés étrangères pour rentrer et se développer sur le marché Japonais. Fort de nos 5 associés Français installés de longue date au Japon, de nos 35 employés et nombreux collaborateurs externes, nous couvrons toutes les prestations de business development: études de marché, recherche de partenaires/distributeurs, prospection commerciale, marketing et PR, représentation, montage et management de filiales, contrôle, Board et Advisory



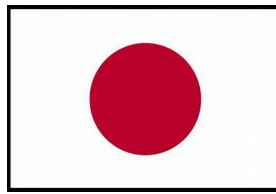
FABIEN DEBAECKER

Expert Japon

fabien@pmcjapan.com

Fabien est un expert en développement commercial et en création de marques, en distribution new retail et omnichannel, en Asie et en particulier au Japon, où il réside depuis 20 ans. Ancien de l'INSEAD, de Mines ParisTech et de McKinsey, Fabien a développé une carrière de cadre supérieur international (3 postes de PDG dont celui de PDG mondial d'une marque de luxe de LVMH), enrichie d'expériences de management de transition, de M&A et de développement de start-up. Avec ses collègues de PMC, il se concentre maintenant sur le conseil et le soutien aux nouveaux arrivants et au développement au Japon.

JAPON



Depuis 1974, PMC accompagne les sociétés étrangères pour rentrer et se développer sur le marché Japonais. Fort de nos 5 associés Français installés de longue date au Japon, de nos 35 employés et nombreux collaborateurs externes, nous couvrons toutes les prestations de business development: études de marché, recherche de partenaires/distributeurs, prospection commerciale, marketing et PR, représentation, montage et management de filiales, contrôle, Board et Advisory



FREDERIK DELSART

Expert Japon

frederik.delsart@pmcjapan.com

Frédéric est un chef de projet multilingue spécialisé dans le développement des affaires et d'approvisionnement de services, avec une expérience de vie de 10 ans au Japon. Avec des expériences professionnelles antérieures en France, en Allemagne et au Japon, Frédéric a développé une forte capacité à analyser les marchés ayant des besoins spécifiques, à créer et à exécuter un plan d'affaires adapté aux différents projets. Depuis qu'il a rejoint PMC, il a géré des projets dans différents segments tels que la literie, les souvenirs et les articles promotionnels, l'alimentation et le lifestyle

ITALIE



RAMARK depuis 1988 est une SAI - Société d'Accompagnement International basée en Italie - en mesure d'offrir des services export externalisés grâce à la connaissance des meilleures opportunités et conditions que le marché italien peut offrir. Agréée par BPI et pour le Cheque Export. Nous avons accompagné plus de 300 sociétés dans leur développement en Italie. Recherche clients et études de marché, accompagnement et prospection commerciale, recherche produits et fournisseurs, recherche partenariats, mise en place de réseaux de vente, création et gestion de filiales, hébergement VIE et coaching, stock et logistique livraison.



FLAVIA RAMELLA

Experte Italie

flavia.ramella@ramark.com

Co-fondatrice et associée de Ramark Srl, je m'occupe, avec toute notre équipe, de stratégies commerciales pour des projets d'expansions, d'études de marché, d'accompagnement et de sourcing en Italie sur beaucoup de secteurs. Nous pouvons prendre en charge toutes les actions d'un bureau commercial externe, de l'analyse, au développement, ainsi que la certification, la qualité et la logistique

SCANDINAVIE



SCANDI BUREAU est une société d'accompagnement à l'international basée à Paris et Stockholm, Suède. Spécialisée dans le support opérationnel et l'accompagnement de sociétés françaises en zone nordique. Forte de ses 30 ans d'expérience, l'équipe franco-nordique de Scandi Bureau a pour vocation d'aider ses clients à réussir, développer et maintenir leurs activités dans leur relation d'affaires entre la France et la Scandinavie. Nous sommes une équipe d'experts en relations d'affaires bilatérales franco-nordiques.



CHARLOTTE LOYAU KAHN

Experte Scandinavie/Zone nordique

charlotte@scandibureau.com

Charlotte Loyau-Kahn est spécialiste en relations bilatérales franco-nordiques depuis plus de 30 ans. Basée en Suède, à Stockholm depuis 10 ans ; elle et son équipe proposent des services d'accompagnement sur mesure et polyvalents tels que le support client, support RH et support commercial.

VIETNAM + ASEAN



SOURCE OF ASIA est une société d'accompagnement à l'international basée à Ho Chi Minh, au Vietnam. Depuis 2007, nous cultivons notre passion pour l'ASEAN à travers trois domaines d'expertise permettant d'accompagner chaque étape de votre expansion à l'international: Sourcing, Business Development et Incubation. Grâce à nos 15 ans d'expérience locale, nous avons apporté des solutions sur-mesure à plus de 350 clients de cultures et secteurs divers!



THIERRY MERMET

Expert Vietnam + ASEAN

thierry@sourceofasia.com

J'ai eu la chance de vivre, travailler et développer mes connaissances et mon réseau aux 4 coins du monde, avant de finalement établir le Vietnam comme mon « chez moi », il y a maintenant plus de 20 ans. J'ai cofondé Source Of Asia en 2008 avec comme principal objectif d'accompagner les entreprises étrangères pour établir leurs activités commerciales et les développer au Vietnam!

VIETNAM + ASEAN



SOURCE OF ASIA est une société d'accompagnement à l'international basée à Ho Chi Minh, au Vietnam. Depuis 2007, nous cultivons notre passion pour l'ASEAN à travers trois domaines d'expertise permettant d'accompagner chaque étape de votre expansion à l'international: Sourcing, Business Development et Incubation. Grâce à nos 15 ans d'expérience locale, nous avons apporté des solutions sur-mesure à plus de 350 clients de cultures et secteurs divers!



DAMIEN BAZIN

Expert Vietnam + ASEAN

damien@sourceofasia.com

Après plus de 9 ans passés au Vietnam, Damien a acquis une solide et précieuse expertise de ce pays et de ses opportunités ainsi qu'une connaissance approfondie des marchés de l'ASEAN. Damien et son équipe composée de 10 membres se consacrent à accompagner toute entreprise dans son processus d'internationalisation: de la prospection à la représentation commerciale à long terme.



Fondé en 2008, The Triana Group a accompagné plus de 120 entreprises dans leur développement nord-américain, avec pour spécialité les produits techniques en B2B.



JABRIL BENSEDRINE

Expert Etats-Unis (business dev)

jbensedrine@trianagroup.com

Etabli aux USA depuis 1998 suite à un doctorat en Stratégie à l'Essec, Jabril Bensedrine a connu l'Ouest, le Midwest et l'Est des USA : 4 ans en Californie dans le cadre d'un Post-Doc à l'université de Berkeley; 2 ans dans le Michigan, dans le conseil aux PME américaines; puis 18 ans à New York, où il possède plusieurs casquettes : fondateur de la société de conseil et de représentation commerciale The Triana Group; dirigeant de Sesa Systems, Inc., joint-venture détenant la distribution exclusive des équipements industriels de la PME normande Sesa Systems sur le continent nord-américain; il enseigne également le marketing, l'innovation, l'entrepreneuriat et les projets de fin d'études à l'école d'ingénieurs de New York University (NYU). Son expérience porte sur les stratégies de développement B2B (analyse du marché, aide à la décision, premières étapes de prospection - sondage du marché, aide à la mise en place de partenariats ou joint-ventures ou cibles d'investissement, recrutement de responsables commerciaux régionaux et nationaux, etc.). Cette expérience est centrée autour des secteurs technologiques au sens large (produits techniques, équipements, solutions digitales, ainsi que les produits de sante).

PAYS DU GOLF + EGYPTTE



TTE Gulf Management Consultancy est une société basée à Dubaï spécialisée dans l'établissement d'entreprises dans le Golfe. Chaque demande étant spécifique, nous étudions tous les dossiers minutieusement afin d'apporter la solution adéquate à tous les clients pour que ces derniers puissent effectuer leur expansion de manière sereine.



JEAN-PIERRE LABRY

Expert Pays du Golf + Egypte

jplabry@ttegulf.com

Directeur Associé de TTE GULF à Dubai (Services AVAL) spécialisée sur le Moyen-Orient / Egypte, Jean-Pierre LABRY est diplômé de INSEAD ainsi que de l'Ecole Supérieure du Commerce Extérieur. Arrivé à Dubai en 1996 où la ville ne comptait que 350 français, Jean-Pierre a évolué auprès de grands groupes dans les domaines de la Pétrochimie (TotalfinaElf), du BTP (Scheidner Electric) et des Télécoms. Après avoir lancé à Dubai la société d'accompagnement TTE GULF Management Consultancy, il revient en France en 2015 pour créer EXPORT PULSE qui vient compléter le dispositif d'accompagnement pour ses clients. Jean-Pierre devient un interlocuteur important pour le développement international des entreprises.

POLOGNE



VALIANS International est une société de conseil et d'accompagnement opérationnel spécialisée sur les marchés d'Europe de l'Est. Avec une équipe dirigeante de plus de 27 ans d'expérience, VALIANS International accompagne avec succès plus de 150 projets d'export, de sourcing et d'implantation par an sur ces marchés.



MARYLINE BERTHEAU-SOBCZYK

Experte Pologne + Europe centrale et orientale

mbsobczyk@valians-international.com

Française installée depuis 27 ans en Pologne, Maryline Bertheau-Sobczyk conseille et accompagne les entreprises françaises souhaitant exporter, sous traiter ou s'implanter en Pologne depuis 1994. Présente au directoire de groupes français installés en Pologne, Maryline est également Conseiller du Commerce Extérieur en Pologne, Expert Stratexio et Présidente du réseau Globalians. Maryline dispose par ailleurs d'un très vaste réseau d'experts locaux (avocats d'affaires, experts comptables, leaders d'opinion, contacts clés, etc.).

ALLEMAGNE



VILLAFRANCE est un groupe privé devenu en quelques années leader dans l'accompagnement de projets franco-allemands. Plus de 70 personnes basées à Cologne, Munich, Lyon et Paris, accompagnent chaque année plus de 400 entreprises dans leurs projets de développement (commercial, juridique, fiscal, RH, hébergement).



MYRIAM DEBES

Experte Allemagne

deb@villafrance.com

Myriam Debes, franco-allemande, accompagne depuis plus de 10 ans les entreprises dans leurs développements à l'international. Elle est actuellement en charge du bureau lyonnais de la VILLAFRANCE. Elle intervient dans les projets d'accompagnement des entreprises dans divers secteurs d'activités et à chaque étape de développement : définition de la stratégie d'implantation, développement commercial mais également l'implantation à travers des projets de rachat mais également lors de recrutement. Elle s'appuie bien entendu sur les équipes et expertises franco-allemandes des bureaux VILLAFRANCE à Cologne, Munich et Paris.

CHINE



VVR International est une société de conseils et de services spécialisée dans l'assistance au développement industriel et commercial en Chine et au Brésil. Nous intervenons en support des fonctions de votre entreprise, en les assistant dans la conduite de leurs projets pour vendre, s'implanter ou acheter localement.



CHLOE BERNDT

Experte Chine

c.berndt@vvrfrance.com

Diplômée de ISTOM et ENISA SIARC Montpellier en 2002, Chloé Berndt a depuis acquis une remarquable expérience dans le développement industriel (sourcing, qualité, supply chain..) et également dans le développement des marchés et des ventes de produits européens, dans le milieu du B to B et du B to C en Chine. Depuis 13 ans chez VVR International, directrice de projet puis directrice associée, elle s'est spécialisée dans la sécurisation du développement industriel et commercial des industriels français, ainsi que la mise en place et le management d'équipes sino-européennes. Depuis plus de 20 ans en relation avec la Chine, elle a eu l'opportunité d'utiliser ses compétences dans l'industrie agri-agroalimentaire, des cosmétiques, de la chimie, des matières premières, des produits de consommation et de la distribution professionnelle.

CHINE + BRESIL



VVR International est une société de conseils et de services spécialisée dans l'assistance au développement industriel et commercial en Chine et au Brésil. Nous intervenons en support des fonctions de votre entreprise, en les assistant dans la conduite de leurs projets pour vendre, s'implanter ou acheter localement.



CAMILLE VERCHERY

Expert Chine + Brésil

c.verchery@vvrfrance.com

Camille Verchery assiste depuis plus de 20 ans les compagnies Européennes et notamment Françaises dans la sécurisation et la pérennisation de leurs projets industriels et commerciaux en Chine et au Brésil. Son expérience, forte de la gestion de plus de 800 projets dans les domaines de l'agroalimentaire, la chimie, la métallurgie, la plasturgie, l'électronique, et les équipements industriels, lui confère une réelle expertise sectorielle et une expérience inestimable qu'il partage avec ses clients dans le cadre des missions qui sont confiées à sa société. Aujourd'hui expert trilingue, reconnu des partenaires industriels, il est souvent sollicité pour réaliser des diagnostics organisationnels et conduire des projets stratégiques, tels que la fusion acquisition ou la levée de fonds en Chine. Il est également expert dans le développement commercial et marketing en Chine et au Brésil.



Cologne, Allemagne



Toronto, Canada



Hô Chi Minh-Ville, Vietnam



Globalians

The International Business Experts



6 Passage Tenaille
75014 Paris | France



contact@globalians.com



www.globalians.com



linkedin.com/globalians



Moscou, Russie



Casablanca, Maroc



Houston, Etats-Unis